



CORPCOM

CORPORACIÓN DE INDUSTRIALES ARROCEROS DEL ECUADOR

Edición No. 39 / Junio 2026

www.corpcom.com.ec



MERCADO MUNDIAL DEL ARROZ:

ENTRE LA ABUNDANCIA Y LA INCERTIDUMBRE

MERCOSUR ARROCERO:
de la cosecha récord a
la cautela productiva

**EL MERCADO
CENTROAMERICANO DEL ARROZ:**
oportunidades y competencia para
los países vendedores

**GESTIÓN DEL
ALMACENAMIENTO
DE ARROZ** frente a
temporadas de lluvias
en Ecuador

Pág. 10

Pág. 12

Pág. 18

**SEMILLA DE
ARROZ**

ECUAQUIMICA
La mano amiga

**LA TOLERANCIA AL ACAME ES
SEGURIDAD PARA TU
PRODUCCIÓN**

OTRAS SEMILLAS

 **Éxodo**
EL CAMINO AL ÉXITO



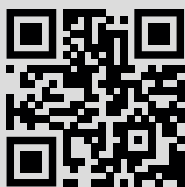
**¡PIDE TU
SEMILLA YA**

JAC MOTORS

KM & KM DE PODER



ESCANEA
PARA MÁS INFORMACIÓN



MÁS CARGA MÁS EFICIENCIA

EL MEJOR
SERVICIO

Postventa

CONCESIONARIOS:

CUENCA • QUITO • GUAYAQUIL • MANTA • MACHALA • IBARRA • RIOBAMBA • YANTZAZA • LOJA
ENCUÉNTRANOS TAMBIÉN EN NUESTRA RED DE DISTRIBUIDORES EN TODO EL PAÍS

RESPALDO
GRUPO
ROLDAN
GARANTÍA

Síguenos:   



No. 39

CORP COM

Índice

- | | | | |
|-----------|--|-----------|---|
| 6 | MERCADO MUNDIAL DEL ARROZ:
ENTRE LA ABUNDANCIA
Y LA INCERTIDUMBRE | 22 | ACTIVIDADES DE
SOCIOS DE CORPCOM |
| 8 | MERCOSUR ARROCERO:
DE LA COSECHA RÉCORD
A LA CAUTELA PRODUCTIVA | 28 | CÓMO SOBREVIVIR EN EL NEGOCIO
DEL ARROZ EN TIEMPOS DE CRISIS
VISIÓN DE JÓVENES
EMPRESARIOS DEL SECTOR
ARROCERO EN EL GUAYAS |
| 12 | EL MERCADO CENTROAMERICANO
DEL ARROZ: OPORTUNIDADES Y
COMPETENCIA PARA LOS PAÍSES
VENEDORES | 30 | AUTOGENERACIÓN
ELÉCTRICA: DEL DECRETO 32 A
LA ESTRATEGIA PRODUCTIVA DEL
SECTOR ARROCERO E INDUSTRIAL |
| 14 | CONTROL DE GORGOJOS
CON MÁQUINA ATMOSFÉRICA | 32 | EL FUTURO DEL ARROZAL VUELA,
Y LO HACE DE FORMA AUTÓNOMA
Y PRECISA |
| 18 | GESTIÓN DEL ALMACENAMIENTO DE
ARROZ FRENTE A TEMPORADA DE
LLUVIAS EN ECUADOR | 34 | BUENAS PRÁCTICAS AGRÍCOLAS
EN ARROZ: PROTEGER EL
CULTIVO Y ABRIR MERCADOS |
| 20 | ARROZ: ¿REORGANIZACIÓN DE
CULTIVOS O MAYOR COMPETITIVIDAD? | | |

Créditos

PRESIDENTE

Juan Pablo Zúñiga Orellana
EXIGRANOS

VICEPRESIDENTE

Daniel Alarcón Mawyin
AGROSYLMA

SECRETARIO

Carlos Yunez Cansing
ARROCERA DEL PACÍFICO

DIRECTORES PRINCIPALES

Javier Chon Lama
POFIDEL

Fermin Rosendo Bajaña Román
SANTA ROSA

Francisco Portilla Romero
PORTIARROZ

Gabriel Román
INDUSTRIAS DAJAHU

Belén Sarmiento
INDUSTRIA ARROCERA SARMIENTO

DIRECTORES SUPLENTE

Carla Vargas
ARROCERA EL REY

Pablo Menendez
EL GRAN ARROZ

Andrea Portilla Romero
INARROMESA

Edwin Vargas
ECUARROCERA S.A.

Fernando González
FERGONZA

Juan José Molina Ortiz
INARMO

ADMINISTRACIÓN

Director Ejecutivo
Tulio Reyes M.

Secretaria Administrativa
Sra. Carmen Barahona Alvarado

Asesora Jurídica
Ab. Flor María Merino

Webmaster
Petronio Dueñas
petronioduenas@msn.com

EDICIÓN

Diseño y diagramación
Msc. José Luis Terreros Bueno
terrerosjl@hotmail.com

Dirección y producción general
Lcdo. Javier López Moreta
ajavierlm@hotmail.com



Dirección: Ciudad Colón, Av. Rodríguez Chávez Parque Empresarial Colón,
Empresarial 1, 1er. Piso, Ofic. 105. Guayaquil - Ecuador

Telfs.: 2136172 / 2136173 / 0993193172 **Email:** corpcom@corpcom.com.ec

www.corpcom.com.ec



EDITORIAL



CAMBIO CLIMÁTICO PASA FACTURA A LAS CADENAS ALIMENTICIAS

Ing. Juan Pablo Zúñiga - PRESIDENTE

El cambio climático dejó de ser una advertencia lejana para convertirse en una realidad palpable en el Ecuador. Sus efectos ya impactan directamente a las cadenas alimenticias y uno de los sectores que más siente esta presión es el arrocerero, actividad fundamental para la seguridad alimentaria del país y para miles de familias en la cadena productiva.

Los inviernos y veranos irregulares han alterado completamente los ciclos tradicionales de siembra y cosecha. Las variaciones extremas del clima no solo afectan la productividad en el campo, sino también la calidad del arroz, generando pérdidas económicas para los agricultores y complicaciones para toda la cadena de abastecimiento. A ello se suman las dificultades en la movilización del producto, el deterioro de caminos rurales y el incremento de los costos destinados a la protección de las cosechas frente a inundaciones, exceso de humedad o sequías prolongadas.

Cuando una cosecha resulta afectada por eventos climáticos extremos, las consecuencias no terminan en el productor. El impacto alcanza inmediatamente al siguiente eslabón de la cadena: la industria. La reducción de materia prima, la inestabilidad en la calidad del grano y los retrasos logísticos generan presión sobre la capacidad de procesamiento y abastecimiento, afectando finalmente al consumidor.

Las alertas internacionales advierten una alta probabilidad de un fenómeno de El Niño intenso en el segundo semestre de 2026, con condiciones cálidas que podrían mantenerse durante gran parte

del año. Los pronósticos señalan anomalías de temperatura en el Pacífico Ecuatorial y un posible evento extremo con incrementos superiores a 2 °C. Además, se prevén temperaturas más altas de lo normal en varios países de Sudamérica y cambios en las precipitaciones, con lluvias intensas en algunas zonas y déficit en otras áreas de la costa ecuatoriana.

Frente a esta amenaza climática y a la incertidumbre sobre la duración e intensidad de un eventual fenómeno de El Niño, resulta indispensable actuar con anticipación. El sector industrial debe fortalecer sus medidas preventivas, adecuando infraestructuras para resistir lluvias intensas, proteger instalaciones y evitar daños ocasionados por el incremento de los niveles de agua.

La experiencia reciente demuestra que la preparación marca la diferencia. Durante la pandemia del COVID-19, la industria arrocerera ecuatoriana evidenció capacidad de respuesta para garantizar el abastecimiento oportuno de alimentos, pese a que las alertas llegaron con muy poca anticipación. Hoy, a diferencia de entonces, las instituciones meteorológicas a nivel mundial están proporcionando información temprana sobre la evolución climática. Esa ventaja debe convertirse en acción inmediata, planificación estratégica y coordinación entre productores, industria y autoridades.

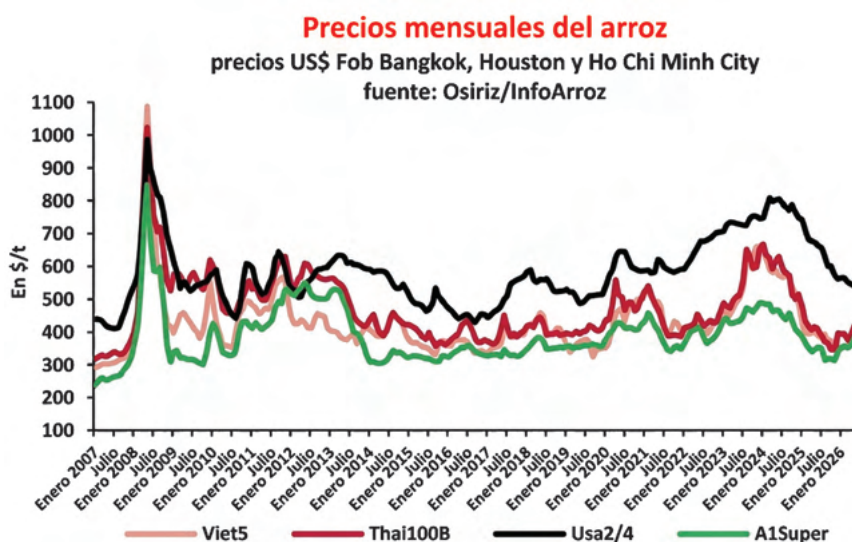
El cambio climático ya está pasando factura. Ignorar sus señales sería un error costoso para la seguridad alimentaria, la economía agrícola y el bienestar del país.

MERCADO MUNDIAL DEL ARROZ:

ENTRE LA ABUNDANCIA Y LA INCERTIDUMBRE



Dr. Patricio Méndez del Villar,
Investigador y Especialista en
el Mercado Global del Arroz



El mercado internacional del arroz atraviesa actualmente una etapa compleja, marcada por fuerzas contrapuestas que mantienen los precios en un delicado equilibrio. Según el análisis de Patricio Méndez del Villar, investigador y especialista en el mercado global arrocero, las recientes variaciones de precios no obedecen a una sola causa, sino a la convergencia de factores productivos, climáticos y geopolíticos.

Caídas moderadas en un contexto volátil

Entre febrero y marzo, los precios internacionales del arroz registraron una ligera disminución de entre 3% y 5%. Parte de esta corrección estuvo asociada al impacto de las tensiones geopolíticas derivadas de la nueva guerra en el Golfo. Sin embargo, el ajuste ha sido moderado en comparación con la fuerte caí-

da observada en noviembre del año pasado, cuando el ingreso de las principales cosechas asiáticas generó un importante excedente de oferta exportable. Hacia finales de marzo, los precios en Asia comenzaron a mostrar señales de estabilización y mantuvieron una leve recuperación durante abril y mayo. En algunas regiones, como el Mercosur, ya se observan incrementos puntuales, aunque vinculados principalmente a factores coyunturales, entre ellos el hecho de que las cosechas sudamericanas aún no concluyen totalmente.

En países como Perú y Ecuador, la situación se volvió particularmente sensible a mediados de mayo debido a la abundancia de arroz disponible en el mercado interno, lo que provocó una caída significativa de los precios pagados al productor.

Costos en alza y preocupación en Asia

En los principales países productores y exportadores de Asia, el panorama genera creciente preocupación. El fuerte encarecimiento de los insumos químicos, sumado al incremento de los costos energéticos impulsado por el alza del petróleo, ha elevado considerablemente los costos de producción.

A ello se añaden mayores gastos en transporte marítimo y seguros internacionales, encareciendo toda la cadena de comercialización. Como resultado, muchos productores enfrentan márgenes cada vez más estrechos, pese al elevado nivel de producción alcanzado en los últimos meses.

Existencias elevadas y nuevas cosechas

Otro factor determinante es el alto nivel de existencias acumuladas, especialmente en India. Este elemento adquiere mayor relevancia considerando que la segunda cosecha asiática comienza a ingresar al mercado entre abril y mayo, lo que podría intensificar la presión bajista sobre los precios en el corto plazo.

El calendario agrícola asiático explica buena parte de esta dinámica. La cosecha principal se siembra entre mayo y agosto y se recolecta entre septiembre y enero, mientras que la segunda cosecha suele concentrarse entre abril y mayo.

Un equilibrio frágil

En síntesis, el mercado mundial del arroz se encuentra en un punto de equilibrio entre dos fuerzas opuestas. Por un lado, la abundancia de oferta y los elevados niveles de stock presionan los precios a la baja. Por otro, la incertidumbre geopolítica y el temor a futuras restricciones comerciales impulsan compras preventivas de alimentos básicos, contribuyendo a sostener los precios internacionales.

Hasta el momento, ninguna de estas fuerzas domina completamente el escenario. El resultado es un mercado relativamente estable, aunque frágil, donde cualquier cambio en el contexto climático, económico o político podría alterar rápidamente el equilibrio actual.



Perspectivas de menor producción

A pesar de la abundancia actual, las perspectivas para la campaña 2026/2027 apuntan a una posible desaceleración de la producción mundial de arroz. La principal razón radica en el aumento sostenido de los costos de producción, particularmente aquellos asociados a la energía y los fertilizantes.

A este escenario se suma un factor climático clave. Mientras 2025 estuvo marcado por condiciones especialmente lluviosas en Asia —favorables para obtener cosechas abundantes—, las previsiones para 2026 anticipan un régimen pluviométrico menos favorable, con condiciones más secas que podrían afectar los rendimientos productivos.

ESTADÍSTICAS DEL MERCADO MUNDIAL DEL ARROZ

Producción mundial

Según las últimas estimaciones de la FAO, la producción mundial de arroz en 2025 habría aumentado un 2%, alcanzando un récord de 848,5 millones de toneladas de arroz paddy, equivalentes a 563,4 millones de toneladas de arroz elaborado. Para 2026, las proyecciones apuntan a una posible disminución de la producción mundial debido al incremento de los costos de producción y a perspectivas climáticas menos favorables en las regiones productoras del sur y sudeste asiático.

Comercio mundial

El comercio internacional de arroz creció un 1,5% en 2025, alcanzando 61 millones de toneladas, frente a 60,1 millones en 2024. No obstante, las proyecciones para 2026 indican una reducción cercana al 1,6%, situando el comercio mundial en torno a los 60 millones de toneladas.

Existencias mundiales

Las existencias mundiales de arroz registraron un importante incremento en 2025, con un crecimiento del 5,4%, hasta alcanzar 210,5 millones de toneladas. China continúa concentrando casi la mitad de las reservas mundiales, con existencias estimadas en 102 millones de toneladas, equivalentes aproximadamente al 70% de su consumo interno anual.

En India, las reservas aumentaron alrededor del 12% respecto a la campaña anterior gracias a una nueva expansión de la producción. En conjunto, las existencias de los principales países exportadores habrían alcanzado 70 millones de toneladas en 2025, equivalentes a un tercio de las reservas mundiales.

Para 2026, las proyecciones indican un nuevo incremento de las existencias globales del 4,5%, hasta alcanzar un récord de 219,8 millones de toneladas, volumen equivalente al 40% del consumo mundial, es decir, cerca de 4,8 meses de abastecimiento.

PERSPECTIVAS: INCERTIDUMBRE GLOBAL PODRÍA IMPULSAR LOS PRECIOS DEL ARROZ EN LOS PRÓXIMOS MESES



Dwight Roberts
Ex CEO de la Asociación de Arroceros de Estados Unidos.

El mercado internacional del arroz atraviesa un período de alta incertidumbre marcado por precios agrícolas deprimidos, elevados costos de producción y tensiones en el comercio mundial. Sin embargo, analistas como Dwight Roberts, ex CEO de la Asociación de Arroceros de Estados Unidos, actualmente principal asesor de Rice Market & Technology Conference (RMTC), considera que una combinación de factores climáticos y geopolíticos podría provocar un repunte de las cotizaciones en los próximos meses.

Durante la reciente conferencia Rice Market & Technology Conference (RMTC) realizada en Cartagena, expertos coincidieron en que el fenómeno de El Niño representa una de las principales amenazas para la producción asiática de arroz. La posible reducción de lluvias en India, Tailandia y Vietnam podría disminuir la oferta exportable mundial y generar presiones alcistas sobre los precios.

Para Roberts, a este escenario se suma la preocupación por el suministro de fertilizantes, afectado por las tensiones en el Estrecho de Ormuz, una ruta estratégica para el comercio de urea y otros insumos agrícolas. El incremento de los costos de fertilización podría impactar los rendimientos productivos en varios de los principales países productores.

La situación cobra especial relevancia debido al papel de India como mayor exportador mundial de arroz. Cualquier restricción a sus exportaciones, sumada a una menor producción regional, podría acelerar la recuperación de los precios internacionales y reconfigurar los flujos comerciales globales.

Mientras tanto, compradores y exportadores siguen atentos a la evolución del clima y de los mercados de insumos, factores que podrían definir el comportamiento del comercio arrocero durante el resto de la campaña 2026, concluye Roberts.

Eco Dry

* Secadoras ecológicas de flujo continuo.

* Altas capacidades en espacios reducidos



FYSMAQ

Soluciones integrales en almacenamiento y secado

 **TURQUÍA**

40

AÑOS DE EXPERIENCIA

500+

PROYECTOS NACIONALES E INTERNACIONALES

90+

PAÍSES DIFERENTES

150+

NÚMERO DE EMPLEADOS

Km 12 1/2 Vía a Daule. Cdla. INMACONSA 2da. Etapa Lotización Los Ranchos Calle Algarrobos
Mz. 84 Solar 3 • Celular: 0993376445 - 0969490685 • e-mail: info@fysmaq.com
Guayaquil-Ecuador

Encuentranos en:

 [fysmaq_s.a](https://www.facebook.com/fysmaq_s.a)

 [fysmaq_s.a](https://www.instagram.com/fysmaq_s.a)

MERCOSUR ARROCERO:

DE LA COSECHA RÉCORD A LA CAUTELA PRODUCTIVA

El mercado arrocero del MERCOSUR atraviesa una etapa de transición tras registrar en 2025 una producción récord de 17,68 millones de toneladas métricas (MMT), más de 3,4 millones de toneladas por encima de la campaña anterior, según un informe de Creed Rice Co.

El crecimiento fue impulsado por condiciones climáticas favorables y altos rendimientos en Brasil, Argentina, Paraguay y Uruguay. Brasil lideró la producción regional con 12,76 MMT y un consumo interno superior a 10,35 MMT, equivalente a casi el 90% del consumo del bloque.

Las exportaciones del MERCOSUR superaron las 5,36 MMT durante 2025, mientras que las existencias regionales alcanzaron 2,72 millones de toneladas en febrero de 2026, un nivel históricamente alto que ha contribuido a mantener un mercado tranquilo y compradores cautelosos. Actualmente, el arroz con cáscara se cotiza entre 295 y 305 dólares por tonelada FOB.

Sin embargo, las perspectivas para la campaña 2026/27 son menos alentadoras. El aumento de los costos de producción, la incertidumbre en los mercados energéticos y el posible impacto del fenómeno de El Niño están llevando a los productores a actuar con mayor prudencia.

Las proyecciones indican que la superficie sembrada en el MERCOSUR podría reducirse de 2,42 millones a 2,12 millones de hectáreas, lo que provocaría una caída de la producción hasta 15,41 MMT, es decir, más de 2,2 millones de toneladas menos que en 2025. Brasil concentraría la mayor reducción, con una disminución estimada de 1,64 millones de toneladas.

Aunque la región mantiene una oferta abundante, el mercado parece entrar en un nuevo ciclo marcado por una menor expansión productiva, mayores desafíos climáticos y una creciente presión sobre la rentabilidad de los productores.

Fuente: https://riceonline.com/market_report





Protección eficaz

contra roedores para tu unidad productiva

CONTROL DE ROEDORES Y GORGOJOS

Aseguramos:

- 1 **Plan de manejo integrado de plagas** para eliminar los daños y enfermedades provocadas por ellas.
- 2 **Evitamos que Arcsa te cierre al ayudarte** a cumplir la norma.
- 3 **Cumplimiento con normas** de inocuidad en alimentos.
- 4 **Estrategia preventiva** para reducir la pérdida física de materias primas por ataque de plagas.
- 5 **Personalización de programa de acuerdo a la necesidad** y realidad de tu negocio.
- 6 **Productos** que cumplen los más altos estándares de calidad.
- 7 **Fumigación curativa** con Gas Fosfina.
- 8 **Venta de Rodenticida** con nuevo ingrediente activo **Difenacoum** en bloque, pasta y pellets.
- 9 **Uso de plataforma digital** de control de Roedores **IGEO**
- 10 **Venta de púas** contra palomas
- 11 **Evaluación de oportunidades** de mejora y detección de riesgos sanitarios en industria alimentaria
- 12 **Venta de tierra Diatomea** para control orgánico de plagas en silos.



www.fumidonosos.com

cdonosos@fumidonosos.com



CONTÁCTENOS:

0991246730

EL MERCADO CENTROAMERICANO DEL ARROZ: OPORTUNIDADES Y COMPETENCIA PARA LOS PAÍSES VENDEDORES



Opinión

Ing. Dwight Robert
Ex CEO Usriceproducer

El mercado centroamericano del arroz representa una de las regiones más atractivas para los países exportadores de este cereal. Su importancia radica en la combinación de una alta demanda interna, consumo estable por habitante, y una dependencia creciente de las importaciones para satisfacer las necesidades de sus poblaciones.

Para los países vendedores, entre ellos Estados Unidos, Brasil, Uruguay, y potencialmente los productores andinos, la región ofrece un acceso logístico favorable, tratados de libre comercio, y consumidores que valoran la calidad y consistencia del producto.

Importancia del Mercado para los países exportadores

El arroz es un alimento esencial en la dieta centroamericana, con un consumo per cápita que supera en muchos casos las 40 kilos anuales. En países como Costa Rica, Panamá o Nicaragua, el arroz es considerado un producto básico, generando una demanda sostenida y predecible.

Para los exportadores, Centroamérica es un mercado prioritario por su proximidad geográfica, sus márgenes logísticos competitivos, y sus tratados de libre comercio que facilitan el acceso, especialmente a través del CAFTA-DR (Tratado de Libre Comercio entre Centroamérica, República Dominicana y Estados Unidos).

País	Importaciones anuales aproximadas (2023-2024)	TONELADAS ESTIMADAS
México	USD 407 millones	~ 814 000 t (estimado)
Costa Rica	USD 154 millones	~ 338 000 t
Panamá	USD 72.7 millones	~ 122 000 t
Guatemala	USD 69.2 millones	~ 120 000 t (estimado)
El Salvador	USD 61.7 millones	~ 115 000 t
Nicaragua	USD 81.1 millones	~ 155 000 t



Volúmenes Importados por País

Los datos más recientes reflejan un volumen de importación considerable en la región, lo que evidencia la alta dependencia del arroz extranjero: Estos volúmenes demuestran un mercado dinámico y diversificado, con diferencias en tamaño y poder adquisitivo, pero con un denominador común: la necesidad de importar para cubrir la demanda nacional.

Preferencias del Consumidor: Índica sobre Japónica

Los consumidores centroamericanos prefieren arroz de grano largo tipo índica, caracterizado por su textura suelta, alta amilosa y bajo nivel de pegajosidad al cocinarse. Esta variedad domina el mercado alimentario regional, mientras que el arroz tipo japónica, de grano corto y más pegajoso, se limita a nichos gourmet o a la restauración especializada.

En países como Costa Rica y Panamá existen pequeños segmentos que valoran el arroz premium o aromático, pero el volumen mayoritario continúa siendo de arroz índico estándar o de grano largo superior.

La Influencia de los Tratados de Libre Comercio

Estados Unidos ha aprovechado su acceso preferencial a través del CAFTA-DR y acuerdos bilaterales (como con Panamá) para consolidarse como principal proveedor de arroz en varios países de la región. No obstante, no ha logrado monopolizar el mercado.

En el denominado Northern Tier (Guatemala, El Salvador y Honduras), Estados Unidos mantiene alrededor del 63 % de participación, mientras que en el Southern Tier (Costa Rica, Nicaragua y Panamá), su cuota cae a apenas 16 %, frente a la fuerte competencia de Brasil y Uruguay, que en conjunto dominan más del 70 % del mercado.

Esto demuestra que, aunque los tratados han mejorado el acceso estadounidense, la diversificación de orígenes y las preferencias por ciertas calidades o precios mantienen un entorno competitivo abierto.



Precios de Referencia por Tonelada

El análisis de valores importados y volúmenes revela que los precios promedio del arroz en Centroamérica oscilan entre USD 450 y USD 600 por tonelada, dependiendo del país, variedad y grado de procesamiento.

- **En El Salvador, el promedio ronda los USD 537/ton.**
- **En Panamá, alrededor de USD 588/ton.**
- **En Costa Rica, cerca de USD 456/ton.**

Estos precios corresponden al arroz convencional de grano largo, mientras que los productos premium, aromáticos u orgánicos pueden superar con facilidad los USD 700/ton.

Oportunidades Estratégicas para los nuevos proveedores

Para nuevos productores, particularmente los productores latinoamericanos, el mercado centroamericano presenta una oportunidad interesante de inserción, especialmente en los países donde Estados Unidos no domina la oferta.

Estrategias recomendadas incluyen:

- **Enfocarse en la diferenciación por calidad, origen y sostenibilidad.**
- **Aprovechar las sinergias logísticas regionales y acuerdos comerciales intralatinoamericanos.**
- **Introducir variedades premium o de valor agregado que permitan precios superiores.**
- **Desarrollar alianzas locales con distribuidores o molinos.**

La tendencia hacia el consumo consciente y la trazabilidad podría abrir puertas para arroz sostenible o con certificaciones ambientales, un nicho con potencial de expansión.

El mercado centroamericano del arroz es un espacio de gran valor para los países vendedores: combina demanda constante, acceso preferencial y consumidores cada vez más exigentes.

Aunque Estados Unidos conserva una posición privilegiada gracias a sus tratados, la región continúa abierta a nuevas ofertas, especialmente a productos que aporten diferenciación, sostenibilidad y valor agregado. Para los productores latinoamericanos, esta es una oportunidad de competir no solo en precio, sino en identidad, origen y calidad.



ILGA

TECNOLOGÍA PARA PILADO DE ARROZ



- Blanqueador
- Descascarador
- Polichador
- Saca piedra
- Prelimpia



¡Cotiza ahora!
098 241 9605

ILGA ES RESPALDO, GARANTÍA Y SERVICIO TÉCNICO



@ilgaimportadora



www.ilgaimportadora.com

CONTROL DE GORGOJOS CON MÁQUINA ATMOSFÉRICA



Ing. Christian Donoso
Gerente de Fumidono

Una alternativa natural y económicamente sostenible para el control de insectos en la industria del arroz es la Tierra Diatomea, esta tierra no es otra cosa que un fósil de algas marinas llamadas diatomeas. Esta alternativa de control no tóxica es un método de control físico mecánico, el cual tendrá un mejor efecto insecticida dependiendo de la calidad del fósil.

Para que el control sea efectivo debe usarse una Diatomita, DOBLEMENTE CLASIFICADA, donde la primera clasificación se efectúe en el origen, es decir, en la cantera de donde se la extrae, y la segunda clasificación en la planta donde se procesa, esta última clasificación debe ser por PESO ESPECÍFICO, ya que la Diatomita posee un peso específico mucho menor que cualquier otro mineral que pueda venir arrastrado desde la cantera. Con esto nos aseguramos de que dentro del saco el 98% de lo que se aplique sea Diatomita. Una prueba rápida de la calidad de la tierra diatomea, es el tamaño del saco, por ejemplo un saco de 20Kg de una tierra diatomea de baja calidad es pequeño porque en poco volumen genera más peso mientras en una diatomita de alta calidad debe usar sacos de 30 kilos para que pese 20 kilos, o por ejemplo los bolsones Big Bag de 1.000Kg rondan los 2m de altura.

Es indispensable conocer que la tierra diatomea para fines de control de insectos debe ser DESMENUZADA y NO MOLIDA, de esta manera conservamos en su forma y estructura natural, la mayor cantidad de fustulas filosas y en punta que son las encargadas de herir al gorgojo y efectuar el proceso de deshidratación y posterior exterminación; si la Tierra diatomea es molida, la mayor cantidad de fustulas quedan partidas y no logramos el efecto de control mecánico que pretendemos. Por último, no debe poseer grumos, ni piedrecitas.



Una gran ventaja adicional en el control de gorgojos en los silos de arroz es que LA TIERRA DIATOMEA NO GENERA RESISTENCIA A FUTURAS GENERACIONES DE INSECTOS, NO TIENE PERIODO DE CARENCIA Y TIENE UN GRAN PODER RESIDUAL. Además, se puede mezclar con cualquier otro producto de cualquier síntesis, ya sea polvo o líquido.

Ahora en el Ecuador, el cuello de botella que tienen la mayoría de los productos en polvo en la industria arrocerera es la aplicación, por esto, este año 2026 llegará una gran innovación y desarrollo, una máquina para aplicar tierra diatomea, conocida internacionalmente como MÁQUINA ATMOSFÉRICA. Esta es una unidad totalmente sellada donde no genera nubes de polvo. Esta máquina eleva la tierra diatomea hasta 50 metros de altura para aplicarla por el mismo lugar por donde entra el arroz al Silo o a la bodega, a diferencia de la aplicación con bomba de motor de espalda que tiene limitantes y riesgo explosivo.

Esta máquina atmosférica sin dudas cambia las reglas del juego en control de plagas en POSTCOSECHA DE ARROZ, ya que aplica automáticamente un producto 100% orgánico que combate de forma natural con un 90% de eficacia todo tipo de Insectos generando un arroz sin químicos, mejor calidad y rendimiento en el pilado del arroz.

Dosis de uso habitual:

Entre 0,3 y 0,5 kg por tonelada de arroz en cascara; según presión de plaga, humedad presente en el grano, y condiciones generales de almacenamiento.

el Secreto
está en
EL ARROZ



*Sabor
insuperable*

Encuéntralos en los principales autoservicios del país.

 agrosylma.com

  [ArrozSylviaMaria](https://www.facebook.com/ArrozSylviaMaria)

GESTIÓN DEL ALMACENAMIENTO DE ARROZ FRENTE A TEMPORADA DE LLUVIAS EN ECUADOR



Ing. Gabriel Román
Agroindustrias Dajahu- Camil

En el contexto climático del Ecuador, donde las temporadas de lluvias pueden representar un desafío significativo para el sector agroindustrial, la adecuada gestión del almacenamiento de granos se convierte en un factor clave para garantizar la calidad y disponibilidad del producto. Así lo explica el ingeniero Gabriel Román, gerente general de Agroindustrias Dajahu-Camil, quien comparte su experiencia sobre las mejores prácticas y desafíos del sector.

Uno de los principales aspectos que las empresas de almacenamiento deben considerar frente a la

amenaza de lluvias intensas es la evaluación integral de la infraestructura. Elementos como techos, drenajes perimetrales, conexiones eléctricas y la hermeticidad de las bodegas son fundamentales para prevenir filtraciones de agua. A esto se suma el control ambiental, especialmente la ventilación y el secado de los granos, así como la implementación de planes de contingencia operativa que eviten la proliferación de hongos y plagas.

Román enfatiza que el aseguramiento de la calidad del inventario no depende únicamente de contar con instalaciones adecuadas, sino también de disponer de protocolos de trabajo bien definidos y de personal capacitado. En épocas de lluvia, la gestión del riesgo hídrico se vuelve determinante para preservar el producto.

En cuanto a los sistemas de almacenamiento, el ingeniero destaca que los silos metálicos verticales son la opción más recomendable, siempre que cuenten con sistemas adecuados de aireación y control del producto. Sin embargo, también reconoce que las bodegas cerradas y bien selladas pueden ser funcionales si se aplican estrictos



controles de ventilación y manejo del grano. En el caso de Dajahu, la empresa dispone de ambos tipos de infraestructura, tanto para uso propio como para servicios de almacenamiento a terceros.

Respecto al tiempo de conservación del arroz, señala que, bajo condiciones óptimas de humedad y control ambiental, el grano puede almacenarse hasta por dos años sin afectar su calidad, e incluso por períodos mayores según algunas experiencias.

No obstante, al analizar la situación de la industria arrocera ecuatoriana, Román advierte que, si bien existe una capacidad instalada importante, aún persisten brechas en infraestructura moderna, estandarización de procesos y tecnologías de control postcosecha. Por ello, considera necesario impulsar inversiones adicionales que permitan garantizar almacenamientos más seguros y prolongados.

Para lograr un almacenamiento eficiente a largo plazo, es indispensable cumplir con ciertos requisitos técnicos al momento de recibir el grano. Entre ellos se destacan la verificación de

la humedad, el nivel de impurezas, la condición física, la temperatura inicial y la posible presencia de plagas. Asimismo, es fundamental asegurar procesos de limpieza, secado, trazabilidad del lote y establecer planes de monitoreo continuo durante el almacenamiento.

En relación con la ubicación geográfica, el experto señala que la región Sierra ofrece condiciones naturales más favorables debido a sus temperaturas más estables. Sin embargo, la decisión final debe considerar también factores logísticos, disponibilidad de infraestructura y costos operativos.

Finalmente, Román subraya la importancia de fortalecer la planificación preventiva, estandarizar protocolos de control, capacitar al personal operativo y mantener un monitoreo constante de las condiciones de almacenamiento. Estas acciones permiten anticipar riesgos, mitigar impactos y optimizar la conservación del producto, asegurando así el abastecimiento incluso durante períodos de lluvias intensas.



DAJAHU

MARCAS LÍDERES DE ARROZ ENVEJECIDO



ARROZ: ¿REORGANIZACIÓN DE CULTIVOS O MAYOR COMPETITIVIDAD?

Javier López Moreta
Editor de la revista



Opinión

Hay que hacer un estudio de los costos de producción menos tecnificado, para determinar con qué producción es rentable el arroz para productores medianamente tecnificados, quienes no pueden producir más por limitaciones técnicas y/o económicas, lógicamente excluyendo áreas no aptas para el cultivo.

Tulio Reyes
Corpcom

En los últimos años, Ecuador ha logrado avances importantes en la productividad arrocerá. Mientras en 2019 el rendimiento promedio era de cinco toneladas por hectárea, actualmente se alcanzan niveles de entre 7 y 10 toneladas, especialmente en zonas como Daule, Samborondón y Santa Lucía. Este progreso se observa tanto en medianos como en grandes productores que han adoptado prácticas adecuadas de manejo: cuidado del suelo, uso de semillas certificadas y aplicación de buenas prácticas agrícolas. Sin embargo, esta mejora no ha sido homogénea.

Entre los pequeños productores persisten problemas de disciplina productiva y una limitada adopción de cultura financiera y prácticas agrícolas adecuadas. Como consecuencia, sus rendimientos continúan siendo bajos, lo que reduce el promedio nacional a niveles de entre 5 y 5,5 toneladas métricas por hectárea.

A pesar del incremento en la productividad, este avance no ha estado acompañado por una expansión de mercados para los excedentes. El consumo nacional anual se sitúa entre 720.000 y 800.000 toneladas métricas de arroz blanco. Al superarse esta producción sin contar con mercados externos competitivos, se generan excedentes que presionan los precios a la baja. Esta situación se agrava debido a que el arroz ecuatoriano presenta costos más altos en comparación con otros países exportadores, lo que limita su inserción en el mercado internacional y desincentiva la producción.

¿Cuál es el área ideal?

Más que definir un área ideal de siembra, resulta más pertinente hablar de un rendimiento mínimo competitivo. Según el ingeniero Henry Morán, productor semillerista con más de 20 años de experiencia, un cultivo de arroz manejado con semilla certificada y buenas prácticas agrícolas no debería producir menos de 7 toneladas por hectárea.

Aquellos productores que no alcanzan este nivel difícilmente logran rentabilidad, por lo que deberían reconsiderar su permanencia en esta actividad o migrar hacia otros cultivos más viables.

En este contexto, mantener entre 300.000 y 350.000 hectáreas sembradas anualmente en el país resulta cuestionable, especialmente si los productores más eficientes —que cuentan con menores costos y mayores rendimientos— no están orientados a la exportación. Esta sobreoferta estructural continuará generando excedentes y afectando negativamente los precios en época de cosecha.

Por ello, se hace necesario replantear la organización territorial del cultivo de arroz, priorizando las zonas más productivas y eficientes. La competitividad del sector no dependerá únicamente de la calidad del grano —aspecto en el que se han logrado avances—, sino también de la capacidad de ofrecer precios competitivos, iguales o inferiores a los de países como Perú, Uruguay y Brasil.



ENVEJECEDORA AÑEJADORA DE ARROZ DUAL

ELECTRÓNICA Y A GAS

www.induhorst.com
QUEVEDO LOS RÍOS ECUADOR

📍 Km. 2 Vía Valencia, entrada a Cañalito frente a Tropifrutas
☎ (593) 52781511 – 052781530 – 052780891 (593) 0984167138
✉ induhorst@hotmail.com - info@induhorst.com

ACTIVIDADES DE SOCIOS DE CORPCOM

SOCIOS DE CORPCOM EN RMTC 2026

La Rice Market & Technology Convention 2026 se desarrolló del 26 al 28 de mayo en Cartagena de Indias, Colombia organizada por la Rice Producers Association (USRPA).



(De izquierda a derecha), Jorge Zúñiga de INASAR, Fermin Bajaña de Piladora Santa Rosa, Dwight Roberts ex CEO y hoy asesor principal de la Rice Producers Association (USRPA), acompañados de representantes de Induarroz de Colombia y la Sra. Mariana Sarmiento presidente de Industria Arrocera Sarmiento, INASAR.



Los directivos de Induarroz de Colombia, Jaime Alberto Rojas Gerente de Organización Roa Florhuila ORF, Ricardo Lozano Forero presidente de la Junta Directiva y Sandra Avellaneda Directora Ejecutiva, acompañan a Jorge Zúñiga y Mariana Sarmiento de INASAR.



Jorge Zúñiga y Mariana Sarmiento de INASAR, acompañados de Barney Jacome Gerente Comercial y Carlos Castro Gerente General de INDUHORST en recinto ferial de la Rice Market & Technology Convention 2026.

CORPCOM en EXPOARROZ de PERÚ



Chiclayo-Perú, 01/10/2025, Francisco Portilla, directivo de CORPCOM participó como conferencista en el I Congreso Internacional Arroz 360°, organizado por la Asociación Peruana de Molineros de Arroz (APEMA).



Guayaquil /20/11/2025, Directivos de CORPCOM, Juan Pablo Zúñiga, Daniel Alarcón, Carlos Yunez y Tulio Reyes, participaron de una reunión de trabajo con Ricardo Lozano, presidente de INDUARROZ de Colombia.



Samborondón, 13/06/2025, miembros del Clúster del Arroz recibieron la edición especial de la revista Corpcom.



Guayaquil, 30/06/2025, Tulio Reyes representando a Corpcom en el Foro del Arroz: Ciencia y Producción, organizado por la Universidad Agraria del Ecuador.



Don Tulio Reyes con autoridades del INIAP, dirigentes de CORPNOARROZ e invitados internacionales.



Guayaquil, 23/10/2025, Juan Pablo Zúñiga, y Daniel Alarcón de CORPCOM participan en mesa técnica organizada por el MAGP.

Resumen del Directorio



Guayaquil, 19/08/2025



Guayaquil, 25/02/2026, directorio y socios de CORPCOM analizan el mercado interno del arroz.



Nobol-Guayas, 20 y 21/11/2025, Don Tulio Reyes, representa a CORPCOM como conferencista en I Congreso y Expoarroz realizado por ECUASEM y el INIAP.

Quito 01/12/2025, Don Tulio Reyes representa a CORPCOM, en Workshop Internacional organizado por el Instituto Ecuatoriano de Normalización (INEN), orientado a fortalecer el control metrológico en la comercialización agrícola.





Samborondón 10/12/2025, socios, directivos y familiares de Corpcom sostuvieron un almuerzo para despedir el año 2025.



26/03/2026, Don Tulio Reyes en representación de CORPCOM, participó en una mesa técnica de trabajo organizada por el MAGP, INIAP y ECUASEM.



Guayaquil, 07/04/2026, Centro de Convenciones, Daniel Alarcón en representación de CORPCOM, participó del foro Agro & Food Business, organizado por editorial Vistazo, CORPEI y el IDE.

CORPCOM en los 15 años de ElProductor.com

El 4 de junio en el Centro de Convenciones de la UEES de Samborondón, directivos del periódico digital El Productor.com acompañados de funcionarios públicos, empresarios y dirigentes del área agrícola celebraron los 15 años de creación de este importante medio de comunicación.



El presidente de CORPCOM acompañado de Marlen Bernal y Nicolás Gómez principales directivos de El Productor.com



Jorge Chon Industria Arrocera Imperial, Victor Orellana de Cafeica, Edward Miranda de Jac Motors; Carlos Yúnez de Arrocera del Pacífico; Carlos Encalada, Prefecto del Guayas; José Yúnez Ex Alcalde de Samborondón; Juan Pablo Zúñiga, Presidente de Corpcom; Heitel Lozano y Karina Lozano de AGROSEHSA

CÓMO SOBREVIVIR EN EL NEGOCIO DEL ARROZ EN TIEMPOS DE CRISIS

VISIÓN DE JÓVENES EMPRESARIOS DEL SECTOR ARROCERO EN EL GUAYAS

El negocio del arroz en Ecuador atraviesa una de sus etapas más desafiantes en décadas. Factores como las secuelas de la pandemia del Covid-19, la caída sostenida de los precios, conflictos comerciales internacionales y eventos climáticos extremos han puesto a prueba la resiliencia de productores e industriales.

En este contexto, las voces de jóvenes empresarios como Belén Sarmiento, gerente de Industria Arrocera Sarmiento, y Jean Pierre López Gaibor, gerente comercial de Piladora Santa Ana, permiten entender con mayor claridad la realidad del sector y las estrategias necesarias para sostenerse.

Crisis: ¿pandemia o caída de precios?

Ambos entrevistados coinciden en que la pandemia tuvo un impacto global significativo, afectando la logística, la mano de obra y el consumo. Sin embargo, consideran que la caída de precios representa una crisis más profunda y prolongada. Jean Pierre López destaca que los precios bajos afectan directamente la rentabilidad en cada ciclo productivo, convirtiéndose en un problema estructural. Por su parte, Belén Sarmiento añade que esta situación se agrava por factores externos como la guerra comercial con Colombia, donde los altos aranceles han limitado

prácticamente las exportaciones ecuatorianas. A esto se suma un elemento crítico: el clima. Entre 2025 y 2026, el país ha experimentado desde lluvias intensas hasta sequías históricas, generando un desequilibrio en la producción y, por ende, en los precios.

El mito de la rentabilidad constante

Existe una percepción generalizada de que la industria arroceras siempre obtiene ganancias. Sin embargo, la realidad es mucho más compleja.

Ambos empresarios coinciden en que la industria no controla los precios; estos dependen de la oferta y la demanda dentro de una cadena de comercialización con múltiples actores. Además, la rentabilidad está condicionada por factores como costos operativos, eficiencia del proceso, financiamiento y manejo de inventarios.

Recomendaciones para nuevos emprendedores

Para quienes desean iniciarse en el negocio del arroz, la improvisación no es una opción. Ambos entrevistados coinciden en la importancia de la planificación técnica y financiera.



Jean Pierre López Gaibor
Gerente Comercial de Piladora Santa Ana

Jean Pierre López enfatiza que incluso las piladoras pueden operar con márgenes mínimos o pérdidas en escenarios adversos. Es, en esencia, un negocio de volumen, eficiencia y estrategia, no de ganancias garantizadas.



Belén Sarmiento
Gerente de Industria Arrocera Sarmiento

Belén Sarmiento recomienda asegurar el abastecimiento de materia prima mediante alianzas con agricultores que garanticen calidad.



Por su parte, López resalta la necesidad de entender el costo real de producción, invertir en asesoría agronómica y conocer toda la cadena de valor, desde la siembra hasta la comercialización. La eficiencia operativa, el manejo adecuado de insumos y el uso racional de recursos como el agua son factores determinantes para la sostenibilidad.

Innovación: una necesidad, no un lujo

La tecnología se presenta como una de las principales herramientas para enfrentar la crisis.

Entre las innovaciones más relevantes destacan el uso de drones para fumigación y monitoreo, la agricultura de precisión, semillas mejoradas y maquinaria con inteligencia artificial. Estas herramientas permiten optimizar recursos, reducir costos y tomar decisiones basadas en datos. Ambos empresarios coinciden en que la tecnificación ya no es opcional, sino indispensable para competir en un mercado cada vez más exigente.

El rol del Estado en la competitividad

La sostenibilidad del sector no depende únicamente del

esfuerzo privado. La intervención del Estado es clave para generar condiciones justas y competitivas.

Entre las principales demandas del sector destacan:

- **Control efectivo del contrabando, que distorsiona los precios y genera competencia desleal.**
- **Apertura de mercados internacionales mediante la reducción de aranceles.**
- **Acceso a financiamiento con tasas preferenciales.**
- **Inversión en infraestructura de riego e investigación agrícola.**
- **Promoción del uso de semillas certificadas y buenas prácticas agrícolas.**

Estas acciones permitirían mejorar la productividad, reducir costos y fortalecer la posición del arroz ecuatoriano en el mercado global.

RMTC 2026 REUNIÓ A LA INDUSTRIA ARROCERA DE 35 PAÍSES



Iris Figueroa
Presidenta y Directora
Ejecutiva de US Rice
Producers Association
(USRPA)

Con la participación de delegados de 35 países, más de 250 empresas y destacados líderes de la cadena arroceras mundial, Rice Market & Technology Convention (RMTC) 2026 reafirmó su posición como uno de los encuentros más importantes del sector en las Américas.

La ciudad de Cartagena de Indias fue el escenario que congregó a productores, industriales, exportadores, comerciantes, investigadores, proveedores de tecnología y analistas de mercado provenientes de Latinoamérica, el Caribe, Estados Unidos y otras regiones del mundo.

Durante el evento se abordaron las principales tendencias del mercado internacional, los desafíos que enfrenta la actividad arroceras y las oportunidades para fortalecer la competitividad y sostenibilidad del sector.

RMTC 2026 se consolidó como una plataforma estratégica para el intercambio de conocimientos, la generación de negocios y el fortalecimiento de alianzas entre los distintos actores de la industria, reflejando la creciente importancia de la cooperación internacional para el desarrollo del mercado mundial del arroz.

Expresamos nuestro más sincero agradecimiento a los asistentes, patrocinadores, expositores y conferencistas que contribuyeron al éxito de esta edición. Su participación y compromiso hicieron posible una experiencia enriquecedora para toda la comunidad arroceras.

La cita ahora es en Puerto Rico, del 8 al 10 de junio de 2027, donde la gran familia arroceras volverá a reunirse para continuar impulsando el crecimiento y la innovación de la industria.

AUTOGENERACIÓN ELÉCTRICA: DEL DECRETO 32 A LA ESTRATEGIA PRODUCTIVA DEL SECTOR ARROCERO E INDUSTRIAL



Ing. Leonardo Cedeño Vidal

Experto en Soluciones en
Monitoreo y Gestión Energética

Autor

El Decreto Ejecutivo 32, emitido el 15 de junio de 2025 por el presidente de la República, establece la obligación para todas las empresas de alto voltaje de implementar sistemas de autogeneración eléctrica en un plazo máximo de 18 meses. El objetivo es garantizar la estabilidad energética del país, reducir la dependencia del Sistema Nacional Interconectado y fomentar el uso de energías renovables.

La norma aplica a sectores de alto consumo clasificados como Empresas AV1 y AV2 como el cementero, metalmecánico, alimenticio y otros, e implica:

- **Evaluar el perfil de consumo.**
- **Diseñar un sistema de generación a medida (solar, híbrido, cogeneración, etc.).**
- **Cumplir con estándares técnicos y plazos definidos.**
- **Incorporar tecnologías que aseguren sostenibilidad y continuidad operativa.**

En la industria arrocera y en las grandes plantas industriales, cada jornada de trabajo y cada minuto de producción dependen de un suministro eléctrico estable y confiable. Desde la recepción del grano, pasando por el secado y almacenamiento, hasta el pilado y empaque, la energía es el motor invisible que sostiene la operación. Este decreto no debe verse solo como una exigencia legal, sino como una oportunidad para ganar independencia energética, reducir costos y blindar la producción ante apagones o variaciones de voltaje.

Del monitoreo al dimensionamiento preciso

Cumplir con la norma no significa simplemente instalar paneles solares o generadores. Antes de decidir la capacidad o tecnología, es imprescindible conocer el

comportamiento Eléctrico real de la planta. Un estudio de calidad de energía, junto con un monitoreo detallado, permite:

- **Medir el perfil de carga según temporadas y turnos.**
- **Detectar armónicos, caídas de tensión y desequilibrios que puedan afectar motores y variadores.**
- **Dimensionar la potencia de autogeneración de forma precisa, evitando sobredimensionar (y gastar de más) o quedarse corto.**
- **Determinar si se requieren sistemas de respaldo, baterías o compensación reactiva.**

Soluciones a medida para arroz y grandes industrias

El sector arrocero puede aprovechar la cogeneración con cascarilla de arroz, transformando residuos en energía útil, combinada con plantas híbridas o sistemas solares.

- **En otras industrias, las soluciones incluyen:**
- **Sistemas solares fotovoltaicos para autoconsumo.**
- **Plantas híbridas con respaldo diésel o biomasa.**
- **Cogeneración con subproductos industriales.**
- **Sistemas de monitoreo y gestión energética en tiempo real.**

Riesgos de no actuar

No cumplir el Decreto 32 implica riesgos productivos. En el arroz, un corte eléctrico en plena faena puede detener secadoras, dañar la humedad del grano y atrasar entregas. En la industria, significa pérdidas de producción, daños en maquinaria costosa y sobrecostos energéticos.

Conclusión

La autogeneración bien implementada es mucho más que un requisito: es una herramienta para ganar control, competitividad y sostenibilidad. Pero, como en el monitoreo energético, la clave es clara: sin datos, no hay decisiones acertadas; sin monitoreo, no hay control.



QUEMADOR DE TAMO CICLONICO

www.induhorst.com
QUEVEDO LOS RÍOS ECUADOR

📍 Km. 2 Vía Valencia, entrada a Cañalito frente a Tropifrutas
☎ (593) 52781511 – 052781530 – 052780891 (593) 0984167138
✉ induhorst@hotmail.com - info@induhorst.com



EL FUTURO DEL ARROZAL VUELA, Y LO HACE DE FORMA AUTÓNOMA Y PRECISA

Autor: Eduardo Zeas

La agricultura de precisión ha dejado de ser un concepto del futuro para convertirse en una herramienta clave del presente. El arroz es uno de los alimentos básico y tradicional en la alimentación mundial. Actualmente la tecnología está haciendo grandes avances. Entre ellas, el dron agrícola con tanque Revospray de 75 litros para la fumigación y tanque Revocast de 80 kilos de capacidad para fertilizar o volear semilla, emerge como un aliado indispensable, ofreciendo eficiencia, ahorro y sostenibilidad para el agricultor.

¿Por qué un Drone de 75 Litros es Ideal para el Arroz?

El cultivo de arroz presenta desafíos únicos: grandes extensiones de terreno inundado o con suelos pesados, que dificultan el acceso con maquinaria tradicional y a personas que realizan el trabajo de manera manual. El dron de 75 litros encuentra aquí su nicho perfecto:

- **Capacidad Óptima:** Permite cubrir áreas significativas (3 a 4 hectáreas por carga, dependiendo de la dosificación) sin necesidad de recargas constantes, vuelo que realiza el dron en 8 minutos, optimizando el tiempo de trabajo. El tanque RevoSpray, equipado con

un sistema de boquillas de diseño simple y duradero, ofrece una configuración de gota de 60 – 600 μm . Su cobertura varía entre 6m y 12m de ancho y está optimizada con un sistema de bombas de impulsión que previenen el taponamiento, incluso con productos de alta densidad. El tanque de líquido inteligente ajusta la distribución de la gota para envolver la planta en sus áreas más críticas cubriendo eficientemente tanto superficie superior como inferior gracias al efecto de turbulencia generado por las hélices.

- **Accesibilidad Total:** Vuela sobre el terreno sin importar las condiciones del suelo (inundado, embarrado, o montañoso), por su sensor de terreno que ayuda hacer el trabajo de manera uniforme, evitando el pisoteo y compactación que causan los tractores.
- **Aplicación Uniforme:** Garantiza que cada planta reciba la misma cantidad de insumo, algo crítico en un cultivo tan homogéneo como el arroz.
- **Vuelo automático:** Incorporando el sistema de navegación GNSS, la antena RTK y el sistema de vuelo con precisión de ± 10 cm lo que garantiza una fácil y segura operación desde su dispositivo móvil, protegiendo el medio ambiente volando con rapidez y eficacia.



El 26 de febrero la empresa MEGADRONE en alianza con la marca de drones y robots para uso agrícola e industrial XAG realizó el lanzamiento de equipos ante sus distribuidores en el país y dirigentes agrícolas Ecuador.

Beneficios clave en el Cultivo de Arroz

1. Siembra Aérea de Precisión:

Beneficio: El drone puede sembrar semillas pre germinadas con su tanque de Revocast de manera uniforme sobre el terreno preparado. Esto elimina la necesidad del trasplante manual, reduce drásticamente la mano de obra y acorta el ciclo del cultivo.

Impacto: Mejora la tasa de germinación y promueve un crecimiento más uniforme del cultivo.

2. Aplicación Dirigida de Agroquímicos:

Beneficio: Permite la pulverización ultra precisa de fungicidas, insecticidas y herbicidas y aplican el producto solo donde se necesita.

Impacto: Reducción de hasta un 20-25% en el uso de agroquímicos, minimizando el impacto ambiental, el costo de insumos y el riesgo de generar resistencias.

3. Fertilización de Alta Eficiencia:

Beneficio: Los sensores de los drones pueden crear mapas de NDVI (Índice de Vegetación de Diferencia Normalizada), que identifican las zonas críticas del cultivo.

Impacto: El agricultor puede aplicar fertilizante líquido de forma variable, solo donde la parcela lo necesita. Esto aumenta la eficiencia del uso de nutrientes (EUN), mejora los rendimientos y previene la lixiviación de nitrógeno, contaminante de acuíferos.

4. Monitoreo y Análisis en Tiempo Real:

Sistema de Aplicación con Mapas de prescripción

con dosificaciones variables, compatible con Pix4D y un futuro uso con IA.

Informes Exactos: Proporcionan datos detallados sobre el dosaje en litros, tamaño de gotas, velocidad y ancho de la faja, relacionados con las hectáreas trabajadas por vuelo.

Inversión Propia vs. Contratar Servicio:

- **Comprar un drone:** La inversión inicial ronda los \$23,000 - \$30,000 USD. Es rentable para grandes extensiones (>100 ha) o cooperativas.
- **Contratar un servicio:** Es la opción más popular para medianos y pequeños agricultores, ya que acceden a la tecnología sin una inversión inicial elevada.

El drone agrícola de 75 litros no es una gadget tecnológico, sino una herramienta de trabajo robusta y rentable. Para el cultivador de arroz, representa la puerta de entrada a una agricultura más inteligente, precisa y sostenible. La reducción comprobada en el uso de insumos, unida a las ganancias en eficiencia y tiempo, se traduce en un ahorro económico tangible por hectárea y, lo más importante, en una mayor rentabilidad y tranquilidad para el agricultor que decide innovar. El futuro del arrozal vuela, y lo hace de forma autónoma y precisa.



(Der.-Izq.) Ing. Sun (MEGADRONE), Ing. Rubén Murillo (Empresa Agrimn SA - Babahoyo), Economista Liliana Lara (Empresa Voldron - Machala), Ing. Jonathan Salazar (Empresa Salbor - Quevedo), Sr. Ma (MEGADRONE).

BUENAS PRÁCTICAS AGRÍCOLAS EN ARROZ: PROTEGER EL CULTIVO Y ABRIR MERCADOS

El arroz no solo es un alimento esencial en la mesa de los ecuatorianos, sino también un motor económico para cientos de productores, piladoras e industrias vinculadas a su cadena productiva. Asegurar la sostenibilidad de este sector requiere mantener un sistema ordenado, competitivo y alineado con las políticas nacionales de inocuidad y calidad.

El desafío no está únicamente en producir más, sino en garantizar que el arroz que llega al consumidor sea sano, nutritivo e inocuo, cumpliendo con los estándares exigidos por el mercado nacional e internacional. En este contexto, la implementación y certificación de Buenas Prácticas Agrícolas (BPA) se convierte en una herramienta estratégica: mejora la productividad, protege el cultivo frente a amenazas fitosanitarias y abre la puerta a mercados más exigentes.

Sogata: una amenaza que exige manejo preventivo

Entre las plagas que más afectan al arroz ecuatoriano, destaca la sogata (*Tagosodes orizicolus*), un insecto que no solo debilita la planta al alimentarse de ella, sino que también transmite el temido virus de la hoja blanca, responsable de pérdidas importantes en el rendimiento y la calidad del grano.

El control químico indiscriminado ha demostrado ser insostenible: incrementa los costos de producción, genera resistencia en la plaga, afecta a insectos benéficos y puede dejar residuos que comprometen la inocuidad del alimento. Incluso, un grano contaminado podría ser rechazado en los mercados o destruido, generando pérdidas económicas para toda la cadena.

Por ello, la estrategia más efectiva es la prevención y el manejo integrado, priorizando prácticas agronómicas que reduzcan la incidencia de la sogata, sin poner en riesgo la salud humana ni el ambiente.

BPA: una inversión que fortalece la producción

Las Buenas Prácticas Agrícolas son un conjunto de medidas técnicas, ambientales y sociales que permiten producir de forma responsable y sostenible. En el cultivo de arroz, su implementación no solo reduce las pérdidas por plagas, sino que también garantiza que el grano cumpla con los estándares de inocuidad que demandan los consumidores y las industrias.

FUENTE: AGROCALIDAD



Entre las acciones concretas que implica la adopción de BPA destacan:

- **Uso de semilla certificada y variedades resistentes:** reducen el ingreso de plagas y la vulnerabilidad al virus de la hoja blanca.
- **Manejo adecuado de la siembra:** densidades correctas, eliminación de soca y fechas de siembra ajustadas para evitar coincidencia con picos de sogata.
- **Fertilización y riego responsables:** evitar excesos de nitrógeno y manejar bien el agua para reducir la colonización de la plaga.
- **Conservación de enemigos naturales:** proteger depredadores y parasitoides que cumplen funciones de control biológico.
- **Uso racional de fitosanitarios:** aplicar productos solo cuando el monitoreo lo justifique, rotando ingredientes activos y respetando los períodos de carencia para garantizar un grano libre de residuos.

Estas medidas optimizan costos, reducen pérdidas y, sobre todo, aseguran que el arroz ecuatoriano cumpla con las exigencias de inocuidad y calidad de los mercados más competitivos.

Certificación BPA: valor agregado y acceso a nuevos mercados

Implementar BPA es el primer paso; el siguiente es obtener la certificación oficial de AGROCALIDAD, que respalda el cumplimiento de los estándares y agrega valor a la producción.

Tener el sello BPA significa:

- Mayor confianza del consumidor, al ofrecer un producto seguro y cultivado de manera responsable.
- Protección del cultivo, gracias a protocolos que reducen la incidencia de plagas y enfermedades.
- Preferencia en el mercado interno, pues las piladoras e industrias priorizan materia prima certificada por su uniformidad y calidad.
- Puertas abiertas a la exportación, ya que muchos mercados internacionales exigen inocuidad y trazabilidad.

Más que una obligación administrativa, la certificación es una inversión estratégica que mejora la rentabilidad y abre nuevas oportunidades comerciales.

Un futuro más competitivo para el arroz ecuatoriano

El sector arrocero enfrenta desafíos que exigen soluciones técnicas, sostenibles y reconocidas internacionalmente.

Implementar y certificar las Buenas Prácticas Agrícolas no solo previene plagas como la sogata y protege la salud del consumidor, sino que también fortalece la competitividad del arroz ecuatoriano en los mercados globales.

AGROCALIDAD, a través de su Coordinación de Inocuidad de los Alimentos, reafirma su compromiso con los productores y la industria, impulsando la adopción de BPA para construir una cadena productiva más segura, eficiente y con mayor proyección comercial.





CORPCOM

CORPORACION DE INDUSTRIALES ARROCEROS DEL ECUADOR

Nuestros SOCIOS



WWW.CORPCOM.COM.EC